



INSPIRED BY
EFFICIENCY

Die Interroll AG (www.interroll.com) ist ein seit Jahrzehnten etablierter und führender europäischer Hersteller von Antriebstechnik, Modulen und Subsystemen für die Stückgutförderung. Unsere Unternehmensgruppe ist aufgrund Ihrer Flexibilität und Innovationskraft sowie der herausragenden Qualität von Produkten und Lösungen im Kundenkreis hoch geschätzt. Führende Unternehmen aus den Bereichen der Förder- und Lagertechnik, der Lebensmittelindustrie sowie des Maschinenbaus vertrauen weltweit auf die Lösungen unseres Unternehmens. Für unser weiteres Wachstum suchen wir für die Übernahme eines **neu geschaffenen Vertriebsgebiets** in **Süddeutschland** eine engagierte Persönlichkeit als

VERTRIEBSINGENIEUR (m/w)

Perspektive – Key Account Manager / in

Sie übernehmen ein Verkaufsgebiet in Süddeutschland inklusive aller bestehenden Kundenbeziehungen sowie die Verantwortung für die Einführung eines neuen Produktes im Markt. Mit Ihren Aktivitäten verbreitern Sie die bestehende Kundenplattform und erschließen Sie neue Kundengruppen und Anwendungen für unsere Lösungen. Dabei werden Sie durch ein motiviertes Team im Innendienst, das Produktmanagement und die Key Account Manager unterstützt. Sie berichten direkt an den Geschäftsführer Vertrieb Zentraleuropa mit Sitz in Nordrhein-Westfalen.

Mit dieser herausfordernden und anspruchsvollen sowie auch perspektivenreichen Aufgabe wenden wir uns an Persönlichkeiten mit hoch qualifizierter technischer oder Ingenieur-Ausbildung im Bereich Maschinenbau. Sie verfügen über erste und **maximal 5 Jahre** Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte/Lösungen der Investitionsgüterbranche. Ihre Erfolge erzielen Sie mit einer Kombination aus systematischer Arbeitsweise und großem Ideenreichtum. Sie können Andere für sich begeistern, verfügen über Reisebereitschaft sowie verhandlungssicheres Englisch.

Wir bieten Ihnen die Mitarbeit in einer äußerst erfolgreichen und international agierenden Organisation. Sie erwartet eine Umgebung aus hoch aktueller Technologie sowie professioneller Ausstattung Ihrer Arbeitsumgebung. Eine detaillierte und gründliche Einarbeitung dürfen Sie voraussetzen. Ihr **Vertriebsgebiet** wird sich auf der Linie **Würzburg-Kassel** befinden. Die Ausstattung ist in jeder Hinsicht der Verantwortung der Position angemessen.

Wenn Sie diese interessante und langfristig perspektivenreiche Aufgabe in unserem international agierenden und erfolgreichen Unternehmen anspricht, bitten wir um Zusendung Ihrer aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (bevorzugt per E-Mail - bitte max. 4 MB) unter **Kennziffer AT13MP1007** an die von uns beauftragte Management- und Personalberatung. E-Mail: cv@anschuetz-technology.de. Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns an. Herr Gerald Anschütz und Frau Cathrin Schneider geben Ihnen gern weitere Informationen.

ANSCHÜTZ TECHNOLOGY]

ANSCHÜTZ Management- und Personalberatung
Heilbronner Straße 150, **D-70191 Stuttgart**

Tel.: +49 711 490 04 111

Fax: +49 711 490 04 112

www.anschuetz-technology.de